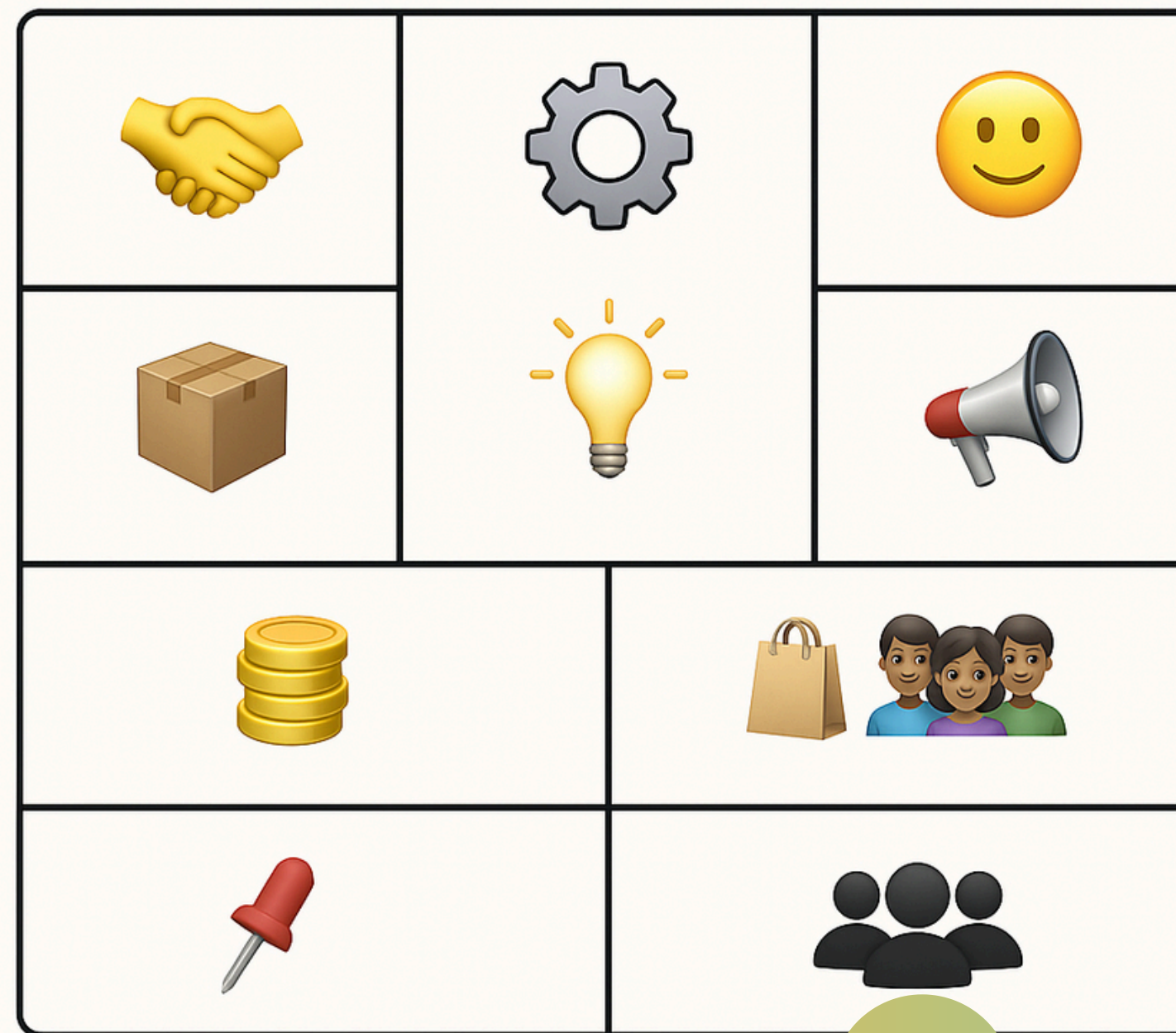


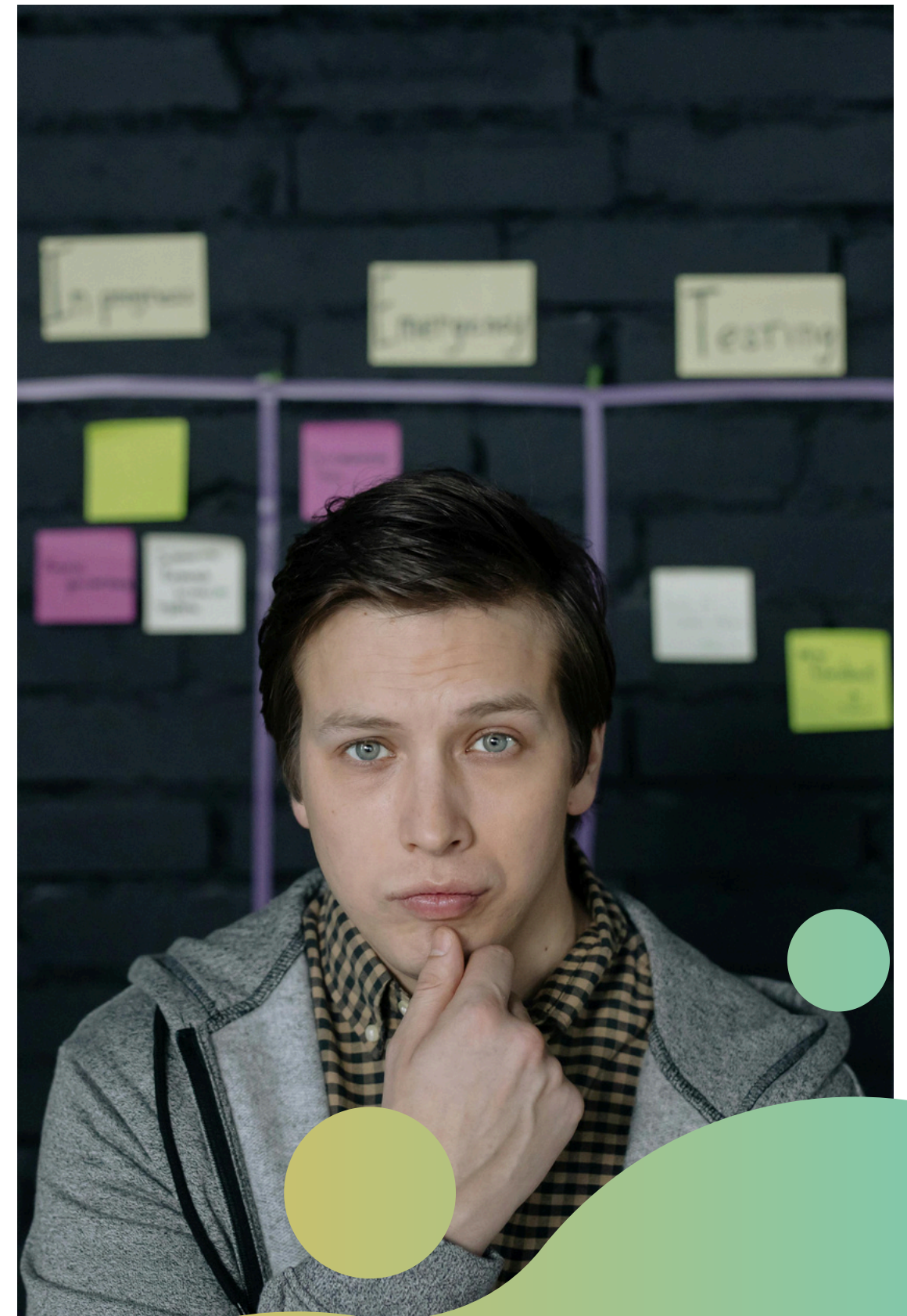
Modelo de negocio CANVAS

Construye tu modelo de negocio



¿Qué es el modelo de negocio Canvas?

- **Herramienta visual para diseñar modelos de negocio**
- **Compuesto por 9 bloques principales**
- **En este vídeo: hablamos de los 3 más importantes para empezar**



✚ Propuesta de valor – ¿Qué problema resuelves?

- – **Valor = resolver un problema real o satisfacer una necesidad**
- – **El cliente debe estar dispuesto a pagar**
- – **Valor $\neq$ Ideas bellas o irrelevantes**
- **Ejemplo:**
-  **Servicio de entrega en pueblo → soluciona un problema real**
-  **Aplicación gourmet sin público → no útil, no vendible**
-  **Pregunta clave: ¿Qué problema resuelves y para quién?**



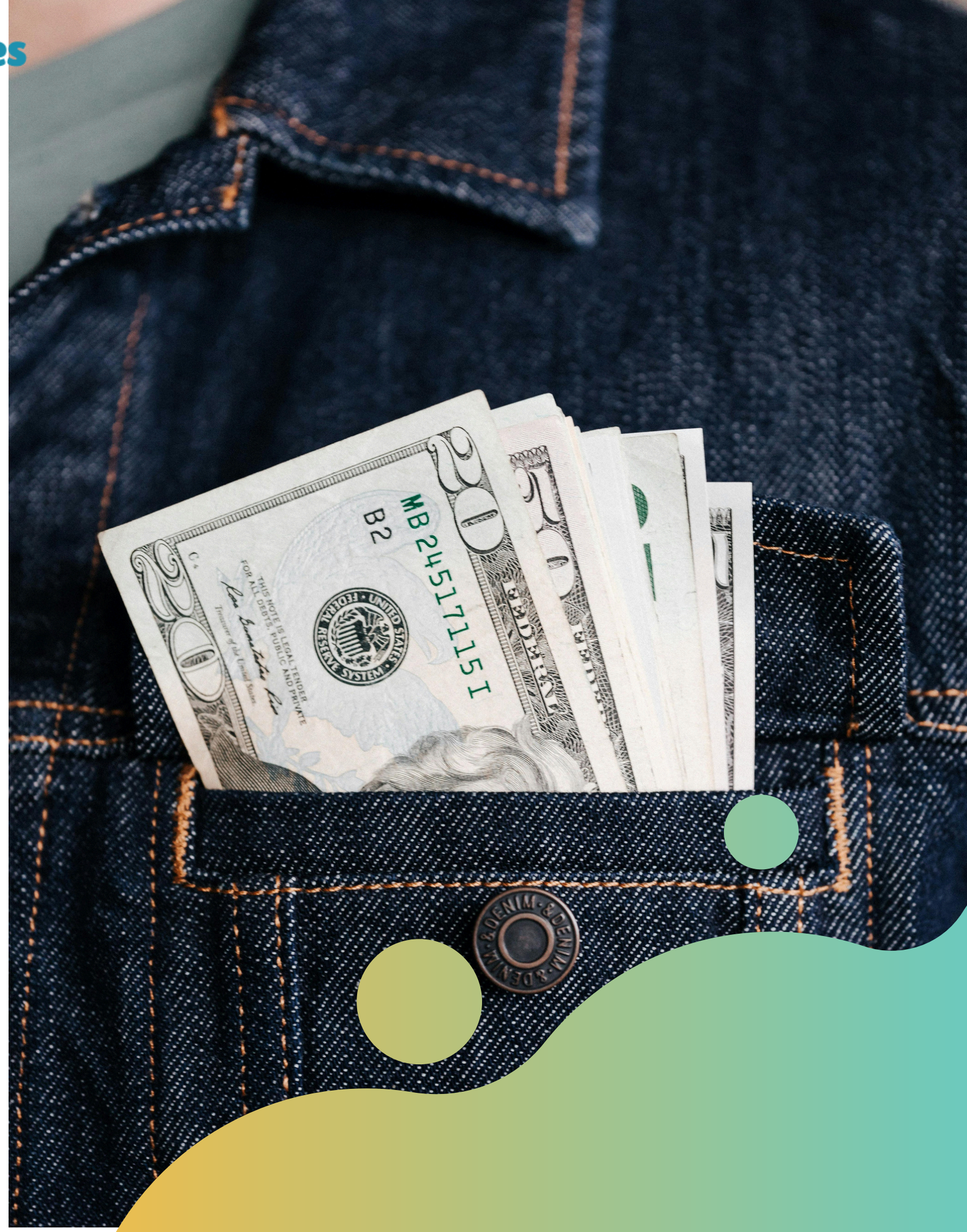
Segmentos de clientes: ¿A quiénes estás dirigiendo tus servicios?

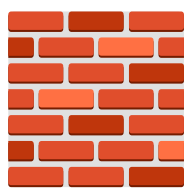
- – **Tienes que conocer a tu audiencia**
- – **No es "todo el mundo"**
- – **Segmentación clara = comunicación efectiva**



Fuentes de ingresos: ¿Cómo ganar dinero?

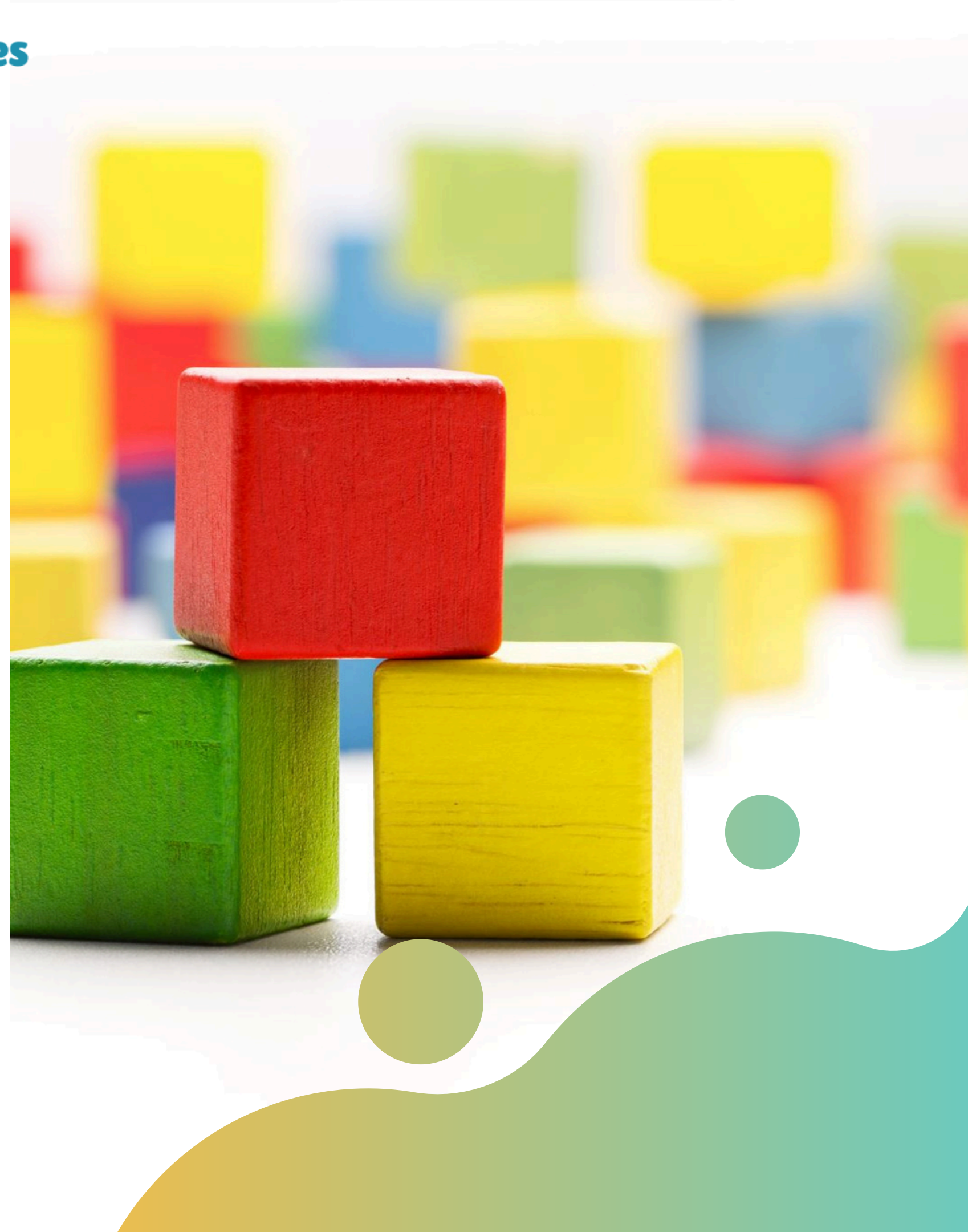
- – **Venta directa, suscripción, comisión, ...**
- – **¿Cuál es el modelo más adecuado para tu público y propuesta?**





Los bloques restantes de Canvas

- **Durante el curso se cubrirán en profundidad los siguientes temas:**
 - – **Canales**
 - – **Relación con el cliente**
 - – **Recursos**
 - – **Actividades**
 - – **Socios**
 - – **Costos**



Conclusión

- **Comienza con 3 bloques: valor, Cliente e Ingresos**
- **En el curso construirás tu propio Canvas**
- **¿Listo para pasar de la idea a la acción?**

