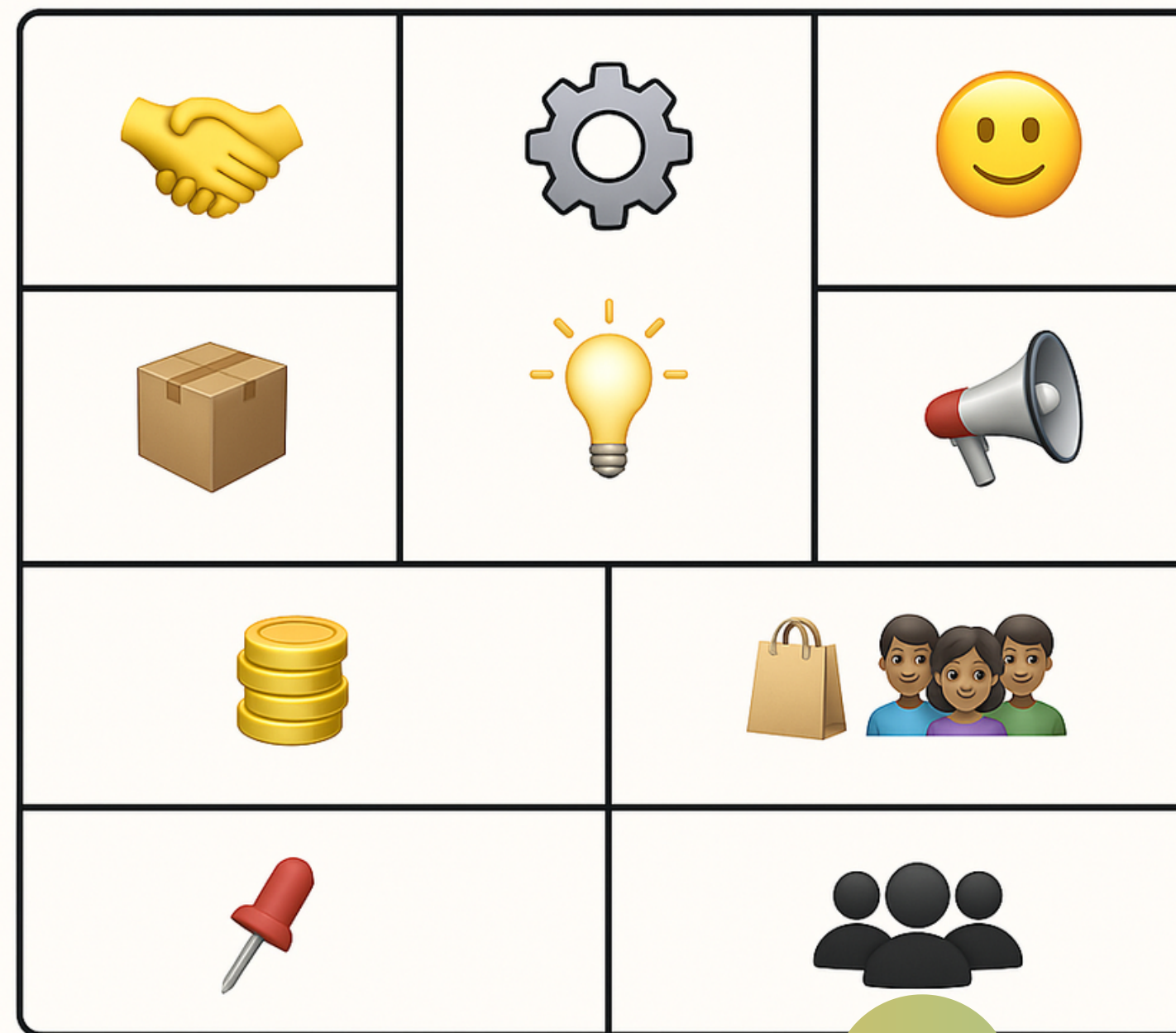


Business Model Canvas

Constrói o teu modelo de negócio



O que é o Business Model Canvas?

- – Ferramenta visual para desenhar modelos de negócio
- – Composto por 9 blocos principais
- – Neste vídeo: falamos nos 3 mais importantes para começar



Proposta de Valor – Que problema resolves?

- – **Valor = Resolver um problema real ou satisfazer uma necessidade**
- – **O cliente deve estar disposto a pagar**
- – **Valor $\neq$ Ideias bonitas ou irrelevantes**
- **Exemplo:**
-  **Serviço de entrega em aldeia → resolve problema real**
-  **App gourmet sem público → não útil, não vendável**
-  **Pergunta-chave: Que problema resolves — e para quem?**



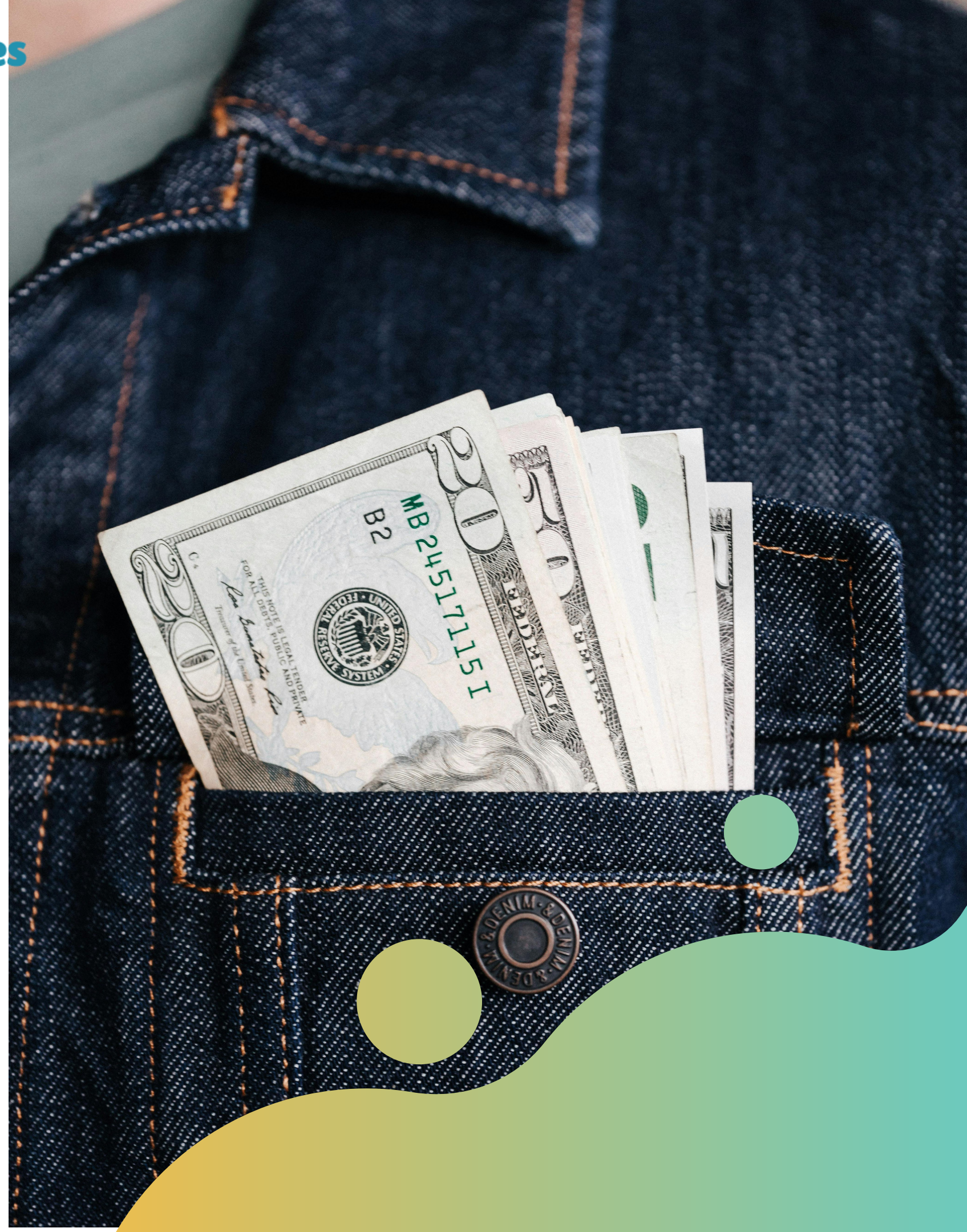
Segmentos de Clientes – Para quem resolves?

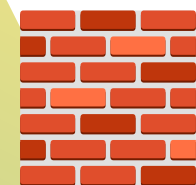
- – **Conhece o teu público**
- – **Não é "toda a gente"**
- – **Segmentação clara = comunicação eficaz**



Fontes de Receita – Como ganhas dinheiro?

- – **Venda direta, subscrição, comissão, ...**
- – **Qual o modelo mais adequado para o teu público e proposta?**





Os restantes blocos do Canvas

- **Serão aprofundados no curso:**
- – **Canais**
- – **Relação com o Cliente**
- – **Recursos**
- – **Atividades**
- – **Parceiros**
- – **Custos**



Conclusão

- – **Começa com 3 blocos: Valor, Cliente e Receita**
- – **No curso, vais construir o teu próprio Canvas**
- – **Pronto para passar da ideia à ação?**

